Title	学ぶ門には福来たる (特集 財政担当者が読んでおきたい書籍)
Author(s)	敷田,麻実
Citation	地方財務,747: 31-36
Issue Date	2016-09-05
Туре	Article
Text version	publisher
URL	http://hdl.handle.net/10119/16952
Rights	本著作物は株式会社ぎょうせいの許可のもとに掲載するものです。This material is posted here with permission of GYOSEI Corporation. Copyright (C) 2016 ぎょうせい. 敷田麻実,地方財務,747,2016,pp.31-36.
Description	



財政担当者が読んでおきたい書籍

学ぶ門には福来たる

北陸先端科学技術大学院大学

しきた・あさみ●石川県庁に15年間勤務後、金沢工業大学教授、北海道大学教授を経て、平成28年から北陸先端 科学技術大学院大学教授。専門は、地域経営における地域資源戦略や地域観光論。編著書に『地域資源を守って いかすエコツーリズム』ほか。

後半である。

水産業に関する仕

事が.

たが、

地

 $\begin{array}{c} 1\\ 9\\ 8\\ 0 \end{array}$

から

90

年

私が石川県庁で働いていたのは

域とかかわりの深い仕事が多か を考えるために重要となる5つの分野、 得意としてきた施設整備、 足ではなく、 を優先した「一村一品」 域社会を豊かにすることが施策の基本だったので、 では説得力を欠くのだ。 なるという主張が説得力を持っていた時代である。 !求ができる地域を造ることが目標になった。 そこで今回の書評では、 ところが昨今のまちづくりは、 このように当時は行政がまちづくりの 「まちづくり」である。 のイメージはなく、 地域が豊かになれば必然的に住民も豊 特に地方の地域では、 運動型だった。 他地域との差別化を図ること 環境やアメニティの充実だけ 政担当者が自 つ 個人の満足や生きが 水産業を通して 7 個人の幸 中 現在の 治 ・ケテ こであ 自治体 0 方向 -福や満 かに 地 域 原 地

地方財務 2016 年 9 月号

ービス提供、

コミュニケーション、

を考えるメッセージを伝えたい。 ら1冊ずつとりあげた。この中から、地域とのつき合い

得られる読書は知への招待である。

(岡康道著、光文社新書、平成28年)『勝率2割の仕事論 ヒットは「臆病」から生まれる』

い」ということではない。クライアントの要求を超えて、の岡が本書で強調するのは、「仕事の勝率は2割でよらがボート)」(広告代理店)の代表を務めている。そ告代理店に勤めた後、仲間と独立し「TUGBOATシャルを作成するプランナーの肩書きを持つ。大手の広がはクリエイティブディレクターであり、またコマー岡はクリエイティブディレクターであり、またコマー

は2割になってしまうということだ。セージ性の強い仕事をしていると、結果的に、岡の勝率彼らが気づいていない隠れた意図を提案したり、メッ

彼の仕事と公務員の仕事の共通点は、「人の金」を彼の仕事と公務員の仕事の共通点は、「人の金を使うない。」とである。いつもこれで大丈夫なのだろうかという臆っとである。いつもこれで大丈夫なのだろうかという臆っとである。いつもこれで大丈夫なのだろうかという臆っとである。いつもこれで大丈夫なのだろうかという臆っとである。からは人ライアント体さを知り、ひたすら確認し続けることがよい仕事を生み出す。

な手があったのか」という事業を恐る恐る提案してくるな手があったのか」という。財政担当者が気づかない「そん両は、「面白い企画をつまり内容が面白ければ、相手は必ずい」と言い切る。つまり内容が面白ければ、相手は必ずい」と言い切る。つまり内容が面白ければ、相手は必ずる必要はないという。財政担当者が気づかないが、政策が注目されることは多い。それは避けようがないが、政策が表している。対域が表している。

スの提供先、

に支払うこともよくあった。しかし、彼らは、サービス

するために付随するものだととらえた。そして、サービ

顧客は価値の共創者であるととらえ、サー

の提供こそが価値創出の中心で、

商品はサービスを提供

進国では第3次産業が拡大していたし、

サービスの提供

か。事業担当者を、財政課のフロアで勇気づけようではない

平成28年) (R・F・ラッシュ/S・L・バーゴ著、同文舘出版、 ●『サービス・ドミナント・ロジックの発想と応用』

ティングでは「商品からサービスへ」という考え方が 席巻している。この考え方は、商品を販売することが顧 席巻している。この考え方は、商品を販売することが顧 なるように、サービスは商品に付随してくるものだと考 れるように、サービスは商品に付随してくるものだと考 れるように、サービスは商品に付随してくるものだと考 れるように、サービスは商品に付随してくるものだと考 なられていた従来の常識を逆転させた。商品ではなく、 サービスこそが取引の中心なのだ。

> 張する。 ビス提供者だけが価値を生み出しているのではないと主

とっての価値の中心と考えてもよいのだ。
予算要求できそうだ。しかし、現在はサービスが社会に施設の建て替え時期が来ていることもあり、いくらでも然として目立つ。高度経済成長期前後に建設したハード

自治体こそは、「サービスや価値創出の可能性をその手段として設備や建物があると認識して予算要求を求めているのだ。予算要求書を挟んで、財政担当者とを求めているのだ。予算要求書を挟んで、財政担当者とあかという確認である。そこで、「なぜこの予算が必要なのか」とか「なぜこの施設がいるのだ」と聞いてはいなのか」とか「なぜこの施設がいるのだ」と聞いてはいか。自治体こそは、「サービスファースト」で事業を進め、自治体こそは、「サービスファースト」で事業を進め、

地方財務 2016 年 9 月号

わ出版、平成22年)デーションの手法』(和田信明/中田豊一著、みずの『途上国の人々との話し方―国際協力メタファシリ

事業担当者が持ってきた「立派な予算書」を前にして、 事業担当者が持ってきた「立派な予算で渉は、何当者を相手にした「説得と納得」という予算交渉は、何 といったい意味はあるのだろうか。事業担当者が財政担 といったい意味はあるのだろうか。事業担当者が財政担 といったい意味はあるのだろうか。事業担当者が財政担 という予算書」を前にして、 事業担当者が持ってきた「立派な予算書」を前にして、

本書の筆者である和田と中田は国際協力のベテランで本書の筆者である和田と中田は国際協力のベテランである。それをの次は質問を介したコミュニケーションである。それに、相手の状況を理解する調査について、ていねいに特に、相手の状況を理解する調査について、ていねいに特に、相手の状況を理解する調査について、ていねいに本書の筆者である和田と中田は国際協力のベテランで本書の筆者である和田と中田は国際協力のベテランで

「なんで熱があるのか?」と聞くのではなく、医者が聞てはいけないと述べる。例示された、医者は患者を前に彼らは「問題は何か」や「原因は何か」と相手に聞い

るか、○○があるか」がパターンである。 基本とし、「○○をしたことがあるか、○○を知ってい 事実を問う質問とは、「いつ、どこで、誰が、何を」を そうではなく、事実を問う質問法の重要性を説く。この 質問では、質問者が喜ぶ答えが返ってくるだけに終わる。 質問では、質問者が喜ぶ答えが返ってくるだけに終わる。

要である。

実は、事実を問う質問を仕事で駆使しなければならな実は、事実を問う質問法のレッスンをする必要があるだろは、誰でもこの質問法のレッスンをする必要があるだろは、誰でもこの質問法のレッスンをする必要があるだろは、主でもこの質問法のレッスンをする必要があるだろは、事実を問う質問を仕事で駆使しなければならな実は、事実を問う質問を仕事で駆使しなければならな

の発想』(渡辺靖著、岩波新書、平成27年)『〈文化〉を捉え直す―カルチュラル・セキュリティ

かわらず、勝手に影響してくるのがグローバル化であっ治体の日常にも影響する。こちらの都合や好き嫌いにかグローバリゼーションは、国際社会とは関係がない自

たのだ。
て、自治体が意図して進めていく国際化とは大きな差が、自治体が意図して進めていく国際化とは大きな差が、明治体が意図して進めていく国際化とは大きな差が、自治体が意図して進めていく国際化とは大きな差が

問整してゆく方法を議論するのが本書である。 問整してゆく方法を議論するのが本書である。 に世界からの影響を受け、また同時に地域文化を守る使 に世界からの影響を受け、また同時に地域文化を守る使 に世界からの影響を受け、また同時に地域文化を守る使 このようにグローバル化の中では、新しい文化が遠慮

張は、 るという提案である。 た自己利益」 で対立しがちな国際益と国益の両立を目指す して用いる文化政策が効果的であり、 バリゼーションは飼い慣らすことができるという彼の主 文化の関係をベースに、多様な議論を展開する。 文化人類学者である渡辺は、 影響を受けるだけではなく、巧みに影響をしのげ の確立を提案している。 その際に、文化をソフトパワーと グローバリゼーションと この難しい時代の グローバル化の中 「啓発され グロ]

自治体のグローバル化政策を学ぶには、本書が欠かせな

10

つみ著、岩波新書、平成28年)『学びとは何か―<探求人>になるために』(今井む

基づいている。 大学や高校を出たときが学びのピークで、それ以降は 大学や高校を出たときが学力のピークだという考えは、教室でイ 校を出たときが学力のピークだという考えは、教室でイ 校を出たときが学びの本番であり、答えのない問題を解 なが、それは学習や学びをなめてかかっている。 を認めるが、それは学習や学びをなめてかかっている。 ながずいの本番であり、答えのない問題を解 という、それは学習や学びをなめてかかっている。

学びは、財政担当者にとっては重要要素である。膨大学びは、財政担当者にとっては重要要素である。膨大されることが仕事の中心となりがちである。しかし、本されることが仕事の中心となりがちである。しかし、本されることが仕事の中心となりがちである。しかし、本されることが仕事の中心となりがちである。膨大学びは、財政担当者にとっては重要要素である。膨大学びは、財政担当者にとっては重要要素である。膨大学がはいのだ。

予算査定には、創造などないし、切ることが仕事と割り切ってもよいかもしれない。事業担当者も、昨年と同り切ってもよいかもしれない。事業担当者も、昨年と同じことを繰り返すのが一番安心と思っている。しかし、たまっとした意識転換で、新しい解決法や「うーん、その手があったのか」という創造的解決の快感を味わうことはできるのだ。本書では、理解や学習の構造、専門家として学習をどう身につければよいかなど、学ぶことをとして学習をどう身につければよいかなど、学ぶことをとして学習をどう身につければよいかなど、学ぶことを