Title	中長期研究開発テーマの探索方法			
Author(s)	山本,尚利			
Citation	年次学術大会講演要旨集,12:90-95			
Issue Date	1997-09-26			
Туре	Conference Paper			
Text version	publisher			
URL	http://hdl.handle.net/10119/5605			
Rights	本著作物は研究・技術計画学会の許可のもとに掲載するものです。This material is posted here with permission of the Japan Society for Science Policy and Research Management.			
Description	一般論文			



#### ○山本尚利(SRIコンサルティング)

### 1. 日本企業に必要な研究開発とは

- ●日本は高度成長が終わり、経済的には先進国として位置付けられる。それに伴い、産業構造が大きく変わらざるを得なくなった。 図表1に示すように、日本は米国と同様に、先進国優位産業(経験産業やシステムインテグレーション、エンジニアリングなど)を今後は発達させなければならない。
- ●一方、これまで日本の強かった成長国優位産業 (組立産業や重化学工業) は、アジアシフトによって生き残る必要がある。
- ●従って、まだ国際競争力のある日本の製造業は、研究開発を、経験産業やシステムインテグレーション、あるいはハイテクの事業化の方向に向けて、大きく方向転換する必要に迫られている。そして、これまでの成長国型の大量生産技術開発はアジアシフトとし、国内はより付加価値の高いイノベーティブな研究開発に重点が置かれるようになっている。

(反義1)=国別の技術系産業の優位性=

# 先 進 国 優 位 産 業

(日本や米国で有利)

- 経験産業(Experience Industry)
   [ソフトウェア、マルチメディアソフト、コンサルティング、シンクタンク、技術ライセンス、ブランド品、医薬]
- 情報系システムインテグレーション
- エンジニアリング [新製品開発、プラントエンジニアリング、コンセプト創造]
- プラントワイドシステムインテグレーション (PSI) [CIM、FA の構築、マザーマシン、半導体や液晶の製造・ 検査装置]
- 先端(リーディングエッジ)部品の供給 [ハイエンド半導体、液晶パネル、コントロールユニット、 マイクロマシン]
- 健康・環境関連事業 [医療機器、病院ネットワーク、環境対策機器]
- 航空・宇宙・軍事産業 [航空機、宇宙機器、衛星通信、兵器]

成長国優位産業 (東アジアで有利)

- 軽工業 [雑貨、日用品、衣料、食品、農産品]
- 消費財組立て [家電、パソコン、OA 機器、車]
- 装置産業 【鉄鋼、工業化学、素材】
- 重工業、一般製造業 [造船、重機械、ローエンド部品]



マルチドメスティック化に よって勝ち残り可能 (例えば、東アジアシフト)

## 2. 先進国としての日本で取り組むべき研究開発テーマとは

- S R I (スタンフォード大学から生まれたシンクタンクで、インターネットの原型の「アーパネット」の開発に関与したことで有名)では、図表 2 に示すように 4 1 の技術について常時モニタリング(会員制)している。
- ●図表2は横軸をハードウェア系とソフトウェア系に分類して、縦軸を有機・ 天然系と無機・人工合成系と分類するマトリックスであり、このマトリック スに41の技術テーマをプロットしている。

図表 2 は、日米欧の先進国で、ニーズの高い研究開発テーマの技術分野を示している。

従って、先進国である日本の先進企業にとっても、関心の高い研究テーマと言える。

●このテックモニタリングにより、各技術テーマごとに、世界のどの企業、どの研究所、どの大学がどのような研究に関心を持ち、どのような研究活動が行われているかを明らかにしている。

### SRI の TechMonitoring テーマ(図表2)

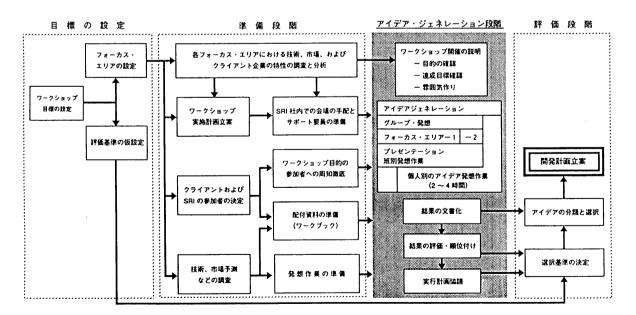
注:SRI TechMonitoring 41 分野のマップ

_					71.011110	Thionioning 41 TET
13	応用分類	ハードウエア系			ソフトウェア系	
技術特性	技術大区分	材料	機能部品	単体製品	システム	コンピュータ ソフトウエア
有機.		・バイオポリマー ・バイオ触媒	・バイオ	センサー		
天然技術▲	バイオ系			•==-		: 一理論 :
	エレクトロ ニクス系	・ <b>滹電性ポリマー</b> ・ <b>起電 導</b> ・ スマートマテリアル	・ シリコン/マイクロ エレクトロニクス/ VLSI ・ 量子ガリウムヒ素 マイクロエレクトロニクス ・オプトエレクトロニク ・光メモリー ・ ソリッド	・並列処理コンビュージ ・ボータブル情報機器 ・光通信 ・高精細 7スと光回路 ・マシン ステート センサー	・仮想空 システム ・オブジ ・	ースシステム     間技術  -   ェクト指向技術
▼ 無機・人工	ノンエレクトロ ニクス系	<ul><li>・ スマートマテリアル</li><li>・ ダイヤモンド薄膜</li><li>・ 構造用セラミックスノ</li><li>・ 高分子複合材</li><li>・ 金属間化合物</li></ul>	・光センサ ・フラット』 ディスプ / 複合材 ・膜分離	マネル レイ ・燃料電 ・ボータブル ・バッテリー		· CASE/CAE·····
合成技術	(メカニカル <i>/</i> ケミカル)	・エンジニアリングポリ ・構造用接着剤	) <del>-</del>		- 非破壞	検査と評価

#### 3. イノベーションサーチによる研究開発テーマ探し

- ●イノベーションサーチとは、研究開発者や新事業開発者、ベンチャー経営者など、技術の専門家がワークショップを開いて、専門分野ごと (フォーカスエリア) にイノベーティブなアイデアを出し合い、中長期研究開発テーマを探索したり、新事業コンセプトを創案することである。
- ●図表 3 に、その一例として SRIのイノベーションサーチの 手順を示す。 このポイントは、
  - (1) フォーカスエリアを設定して、専門家をワークショップに参加させる こと。
  - (2) アイデアを出すために、必要なインブット情報を、ワークショップ参加者に提供すること。 (ここにテックモニタリングの情報が活用される。)
  - (3)技術専門家と事業企画者がアイデアを出し合い、互いに刺激し合って、 相乗効果を生むこと。

### (図表3) = SRI のイノベーションサーチの手順 =



#### 4. 中長期研究開発テーマの探索法

- 企 業 が ハ イ テ ク を 応 用 す る 中 長 期 の 新 事 業 立 ち 上 げ の た め の 研 究 開 発 テ ー マ を探索するには、前項に示したイノベーションサーチを応用することができ る。その探索法を図表4に示す。
- ●この方法のポイントは、
  - (1) テックモニタリングプログラムの専門家を使って、有望技術調査を行 い、イノベーションサーチのフォーカスエリアを設定することである。
  - (2) 新技術開発を求められている企業の研究開発責任者や、新事業推進責 任者をプロジェクトチームのメンバーに入れ、米国に連れて行って、 有 望 技 術 を 開 発 し て い る 研 究 者 や ベ ン チャー 経 営 者 に 引 き 合 わ せ る こ とである。

それにより、独創的な研究開発テーマを発掘できるのみならず、企業 の期待する人材の啓発効果をもたらし、新事業立ち上げを成功に導く。

( 反表 4) = SRI のイノベーションサーチの中長期 R&D テーマの探索への応用 =

有望分野(フォーカスエリア)の設定-フェーズ1

### タスク 1-1:キックオフ(クライアント/SRI)

- · プロジェクトチーム編成、クライアント/ SRI 合同チーム
- ・クライアントの R&D 活動をプレゼンテーション



#### クスク 1-2:有望技術調査 (SRI)

- クライアントの技術的強みの確認
- ・米国を中心として、クライアントの同業企業の R&D 動向調査
- ・クライアントの事業領域周辺の新技術調査(国際規模で行なう)
- ・調査報告書作成



#### タスク 1-3:国内イノベーションサーチミーディング(クライアント/SRI)

- ・タスク 1-2 の有望技術調査を、SRI よりクライアントへプレゼン
- ・クライアント/SRI で有望技術分野設定



#### タスク 14:国内イノベーションサーチのまとめと報告 (SRI)

i -------

・タスク 1-3 のイノベーションサーチの結果をまとめ、クライアント のトップへ報告

中長期 R&D テーマの決定-フェーズ2

### タスク 2-1:プロジェクトチームの編成(クライアント SRI)

- ・ クライアントの各研究所からの選抜チームメンバーの決定
- (フェーズ1の結果に基づいて決定) プロジェクトチームの編成



#### タスク 2-2:米国イノペーションサーチの準備(SRI)

- ・米国調査訪問先のアポイント設定
- ・イノベーションサーチのためのディスカッション資料の作成

### タスク 2-3:米国イノベーションサーチ(クライアント/ SRI)

- クライアント選抜チームの米国出張(7~8人)、SRI 米国本部
- · SRI より有望技術のプレゼンテーション ・有望技術の開発会社、ベンチャーを訪問
- ・イノベーションサーチのまとめ



#### タスク 2-4:中長期R&Dテーマの決定(クライアント/ SRI)

- 米国イノベーションサーチの結果をクライアント/ SRI にて協議
- 中長期 R&D テーマの決定
- 中長期 R&D の実行計画策定



#### タスク 2-5:最 終 報 告 (SRI)

・タスク 2-4 を報告書としてまとめ、クライアントのトップに報告

#### 5. 研究者活性化の効果

- ●日米の研究者は、一般的に図表5に示すようにそれぞれ特性が異なる。 米国の研究者やベンチャー経営者は起業家精神が発達していて、成功欲求が強い。また、失敗してもくじけないところがある。 現在、日本の研究者や企画マネージャーに、この起業家精神が強く求められている。
- ●図表4に示すプロジェクトアプローチの狙いは、米国の起業家と交流させて、 それに刺激されることによって、日本の研究者の中に起業家精神を植え付け、 活性化しようとすることにある。

実際に、本プロジェクトメンバーになった人たちは、米国出張中に強烈なインパクトを受ける。

.プロジェクトの中で、有望な提携相手が見付かれば、その提携交渉の中で、 担当者はさらに貴重な経験を積むことになり、研究開発の在り方を根本から 考え改めるようになる。

#### (図表5) = 日米研究者の違い=

	日本の研究者	米国の研究者		
優れた点	・ 定められた枠組みの範囲で改良する 能力が高い ・ チームワークで効率的に成果を上げ る能力が高い	<ul> <li>・起業家精神が発達している</li> <li>・他人と差別化を図ろうと努力する</li> <li>・前人未踏の技術や研究テーマに果敢にチャレンジする</li> <li>・ユニークな発想をする</li> <li>・プレゼンテーションがうまい</li> </ul>		
問題点	<ul><li>・ 起業家精神が弱い</li><li>・ 既成概念を打ち破る思考力と勇気に欠ける</li><li>・ プレゼンテーション能力が劣る</li></ul>	・自己主張が強すぎる ・ 独善的になりやすい ・ 動機付けしないと命令に従わない		

#### 6. 具体的事例

6-1. リチウムポリマーバッテリー

日本ではソニーを筆頭にして、リチウムイオンバッテリーに多くのメーカーが参入している。リチウムイオンでは米国は完全に日本に負けてしまっている。日本ではソニーが成功したのを見て、他の電池メーカーや新規参入メーカーがこぞってその後追いをする傾向がある。

それに対して、米国のベンチャーは次世代の固体電解質のリチウムポリマーバッテリーに取り組んでいる。日本ではリチウムポリマーはエネルギー密度の点でまだ劣るので、二の足を踏んでいるが、米国にはそれを商業化させようとチャレンジする「ウルトラライフバッテリー」や「ベイレンス」などのベンチャーが存在する。

もし、これが成功すれば、電池は容器型からシート型に大きく変革する。

6-2. IC パッケージプロセス

日本では CSP(Chip Scale Package)の開発が盛んであるが、あくまでも後工程を前提として、いかにパッケージサイズを小さくするか、ピン数を増やすかが開発テーマになっている。

一方、米国でもCSPの開発が行われているが、既存の考え方を捨て、前工程のウェファーレベルでCSPを作れないかと考えている。

専門家から見ると、非現実的なアプローチでも、米国ではそれに真面目に取り組む「ダウコーニング」や「SRIのサーノフ研究所」のような企業が存在する。

もし、それが実現すれば、ICプロセスの後工程が省略されるという画期的なイノベーションが起きる。

6-3. フラットパネルディスプレイ

フラットパネルディスプレイの領域では、日本の「シャープ」が、SRIのサーノフ研究所が開発した LCD (Liquid Crystal Display)を商業化させ、今や日本メーカーの独壇場である。

そこで、米国ではLCDでは勝てないので、SRIのカップスピント博士の発明した、次世代のディスプレイである、FECD(Field Emission Cathode Display)に賭けている「ピックステック」のようなベンチャーが存在する。

これらの例から言えることは、日本は一社が成功すると、競合会社はその後追い競争に走るが、米国では成功者の一歩先を狙って、独自の道を走ろうとするということである。